

DECouvrez PROGICLEAN :

LA NOUVELLE SOLUTION INFORMATIQUE DE GESTION INNOVANTE 100% WEB POUR LES ENTREPRISES DE PROPRETE & DE MULTI-SERVICES

La gestion de votre activité demande de nombreuses compétences et vous souhaitez professionnaliser votre organisation ?
 Pour vous aider à optimiser la gestion de votre entreprise, le groupe Senef a conçu sur mesure pour vous une offre unique en France :

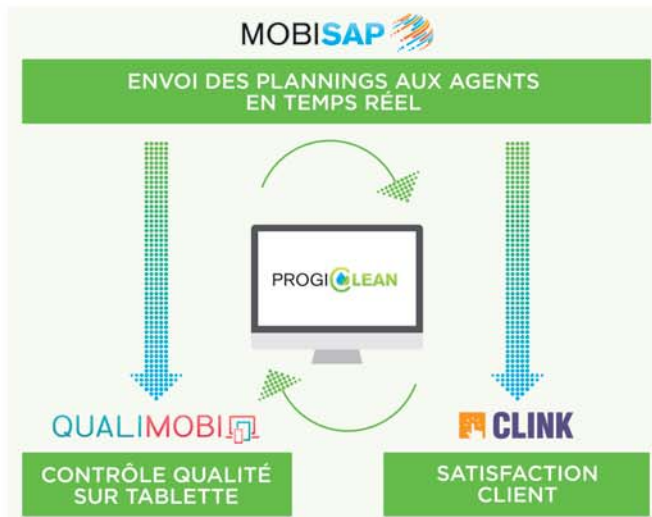
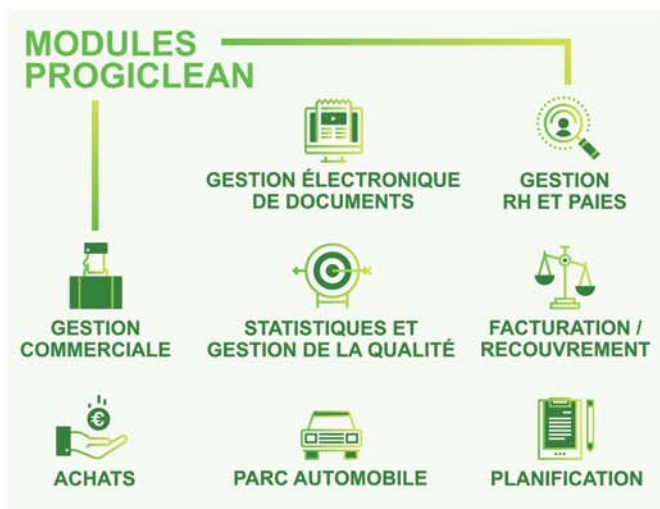
DU DEVIS À L'ENQUÊTE QUALITÉ

Des domaines, comme celui des entreprises de propreté, sont demandeurs de davantage de simplification de la gestion de planning dans un premier temps. Mais aussi, d'optimisation de la gestion mobile des agents itinérants.
 Nous sommes les seuls à proposer cet ensemble de solutions complètes, depuis le devis, planning, gestion des stocks et approvisionnements, gestion du parc automobile, paie, facturation etc... jusqu'à la mobilité avec **Mobisap**, la qualité avec **Qualimobi** et la mesure de la satisfaction client avec **Clink**.

L'idée est de mettre un maximum de technologies web et mobile au service des entreprises utilisatrices, afin de leur permettre de simplifier et automatiser leurs process et surtout de faciliter leur gestion quotidienne en centralisant l'information.

FLEXIBILITÉ ET ADAPTABILITÉ

La solution de gestion est entièrement « personnalisable » en fonction des clients. Que ce soit au niveau design, couleurs, graphisme ou fonctionnalités.
 Le bouquet de solutions **Progiclean** répond à toutes les contraintes des clients. L'application est très flexible.



GAGNER EN PRODUCTIVITÉ ET EN QUALITÉ

PROGICLEAN regroupe tous les modules de gestion nécessaires pour piloter son activité de façon optimale : devis, planification des tâches, gestion des approvisionnements, gestion RH, paie, facturation... la solution centralisée et modulaire est très complète.

Pour les agents en mission, **MOBISAP** leur permet de consulter leur planning sur smartphone, de pointer en arrivant chez le client et en partant et de communiquer par messages avec leurs managers

Avec l'application **QUALIMOBIL**, les inspecteurs peuvent quant à eux optimiser le contrôle qualité lors des visites des sites en s'équipant de tablettes sur lesquelles sont sauvegardées les informations saisies et générés différents tableaux de bord.

Enfin, l'application **CLINK** permet d'assurer la gestion de la relation et de la satisfaction client, un lien permanent est assuré entre le client et l'entreprise et la communication est simplifiée car tout s'effectue en temps réel. Les inspecteurs peuvent réagir immédiatement, surtout en cas de non satisfaction du client.

L'ensemble de nos solutions a été conçu pour répondre aux problématiques des entreprises de propreté sans oublier le client final.
Nos clients ont la possibilité d'utiliser la solution de leur choix, celle-ci pouvant s'interfacer facilement à leur système de gestion actuel ou peuvent souscrire au bouquet complet de nos solutions.

www.progiclean.fr

TÉMOIGNAGE

Client : H. LANSSE
Utilisateur de **PROGICLEAN**

QUELS BÉNÉFICES MAJEURS CONSTATEZ-VOUS DANS L'UTILISATION DE PROGICLEAN ?

Au quotidien, **PROGICLEAN** nous permet de rationaliser et d'optimiser la gestion de notre activité, grâce à tous les modules que la solution comprend : devis, planification, gestion des approvisionnements et stocks, gestion RH, paie, facturation... Les gains de productivité sont immédiats avec **PROGICLEAN**. Sur la facturation par exemple, celle-ci étant dématérialisée et la transmission aux clients se faisant de façon automatique, nous gagnons chaque mois en efficacité et en gain de temps.

Par ailleurs, la solution étant 100% WEB, notre activité peut être pilotée depuis n'importe quel terminal (ordinateur, tablette, smartphone) connecté à Internet.

UTILISEZ-VOUS D'AUTRES OUTILS DANS LE PILOTAGE DE VOTRE ACTIVITÉ ?

Le groupe **SENEF** a conçu d'autres solutions complémentaires à **PROGICLEAN** : **MOBISAP**, **QUALIMOB**, et **CLINK**. Nous avons été séduits par ces applications mobiles, innovantes et flexibles et avons décidé de souscrire au bouquet complet.

Ainsi, nos agents terrain sont équipés de smartphones **MOBISAP**, la mise en place de cet outil de télégestion nous permet d'être sûrs que les agents sont sur site, d'établir les bulletins de paie plus rapidement, de suivre en temps réel la remontée de tablettes **QUALIMOB** des comptes rendus de mission.

Nos inspecteurs quant à eux sont équipés de tablettes **QUALIMOB** sur lesquelles ils peuvent directement saisir les contrôles qualité et gérer les approvisionnements et stocks, nous évitant ainsi la double saisie, puisque toutes les informations sont centralisées. Enfin, nous proposerons prochainement à nos clients d'utiliser l'application **CLINK** directement sur leur smartphone pour consulter leur plannings et factures, ou pour communiquer en toute simplicité avec nous (sms, mail...), et nous transmettre leur degré de satisfaction.

VOUS TRAVAILLEZ ACTUELLEMENT SUR UN PROJET DE RÉSEAU NATIONAL, COMMENT CES SOLUTIONS VONT POUVOIR VOUS ACCOMPAGNER DANS CE DÉVELOPPEMENT ?

L'utilisation de ces solutions 100% WEB va permettre un pilotage complet de l'entreprise et un partage de ressources.

Le déploiement du logiciel au sein des autres sites du réseau peut se faire simplement et immédiatement et va permettre de faire bénéficier des acquis (on pourra faire évoluer le logiciel de manière spécifique en faisant en sorte que tout le réseau en profite), de partager des modèles de gestion, d'accéder de façon instantanée à des statistiques au niveau national et de sécuriser les données pour les franchisés.

EN SOMME, UNE SOLUTION CLÉ EN MAIN POUR LES AGENCES QUI SE VOIENT AINSI LIBÉRÉES DE L'ASPECT INFORMATIQUE.



DR

Déchets nucléaires

→ Le groupe Séché Environnement vient de reprendre HPS Nuclear Services, opérateur spécialisé situé à Sens, dans l'Yonne. Une opportunité pour cet acteur majeur de l'univers des déchets d'ouvrir son activité sur le marché des déchets très faiblement radioactifs.

Démantèlement des centrales : une opportunité pour les pros du déchet et du nettoyage ?

Veolia annonçait il y a quelques semaines le rachat du spécialiste américain du traitement des déchets nucléaires, Kurion. Aujourd'hui, c'est le groupe Séché Environnement qui reprend le groupe français HPS Nuclear Services, créé en 2008 et opérateur spécialisé lui aussi. D'ici 2030, ce marché estimé à 210 milliards de dollars devrait aiguïser les appétits, y compris de prestataires qui ne sont pas des acteurs historiques du secteur. L'intérêt porté au nucléaire par les grands groupes de propreté français (Onet, Samsic, GSF...) suit la même logique. En confortant sa filiale Séché Energie, créée en 2015, le groupe français entend bien profiter des opérations liées à l'arrêt définitif de 100 à 150 réacteurs dans le monde, pour un parc global d'un peu plus de 430 unités en 2015. HPS Nuclear Services est un spécialiste de la radioprotection, qui conçoit, fabrique et installe des protections biologiques sur les sites nucléaires.

L'entreprise, qui dispose d'un bureau d'études et d'une usine de production et de fusion des métaux, en particulier du plomb, emploie 40 salariés et réalise 4 millions d'euros de chiffre d'affaires. ■